

UNIVERSIDAD NACIONAL MAYOR DE SAN MARCOS – PERU

Facultad de Ingeniería de Sistemas e Informática
Comunidad de Software Libre
SAN MARCUX



ESCOBAR VILLA,
Andres David

diehardperu@gmail.com

DIAZ LURITA, Pablo
César

cesar.dl88@gmail.com

ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE



AGENDA

SW LIBRE Y SW GRATUITO

MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN SL

FORMAS DE GANAR DINERO

Distribución de productos

Consultoría y proyectos

Instalación, integración y soporte

Formación



ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

SOFTWARE LIBRE \neq SOFTWARE GRATUITO



ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

SOFTWARE GRATUITO (freeware): Software adquirido sin costo alguno, el cual puede estar sujeto a una licencia libre (GPL o similares) o privativa (EULA).

ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

SOFTWARE LIBRE (free software): Es aquel software que permite la libertad de usar el programa, con cualquier propósito (0); de estudiar el funcionamiento del programa y adaptarlo a las necesidades(1); de distribuir copias, con lo que puede ayudar a otros(2); de mejorar el programa y hacer públicas las mejoras, de modo que toda la comunidad se beneficie(3). (*Wikipedia dixit*)

ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

El Software Libre no necesariamente tiene que ser gratuito.

Al crear o modificar Software Libre, solo se esta obligando a liberar el código fuente mas no los binarios.

Los Binarios pueden comercializarse sin restricción o distribuirse gratuitamente.



ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN SOFTWARE LIBRE



MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN SOFTWARE LIBRE

MODELO DE NEGOCIO: mecanismo por el cual un negocio trata de generar ingresos y beneficios. El Software libre da más posibilidades de generar ingresos a un grupo o empresa.

Se aprovechan los beneficios del Software Libre para obtener ventajas sobre otros competidores.

ALTERNATIVAS DE EMPLEO CON SOFTWARE LIBRE

Los beneficios del Software Libre se basan en:

Razones económicas
Independencia tecnológica
Control de la información
Confiabilidad y estabilidad
Seguridad

MODELOS DE NEGOCIO BASADOS EN SOFTWARE LIBRE

Formas de ganar dinero y generar empleo con el Software Libre:

- Distribución de productos.
- Consultoría y proyectos.
- Instalación, integración y soporte.
- Formación.



DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS

- Distribución de HW con algún valor añadido.
 - Electrónica de red: firewalls, gateways, etc.
 - PC's preinstalados.



Ejemplos:

Dell: Equipos con Ubuntu preinstalado

FON: Routers basados en Software Libre
(Fonera)

Google: Sistema operativo "Android" para disp.
móviles

DISTRIBUCIÓN DE PRODUCTOS

- Distribución de SW libre.
 - Con mejoras al original y/o programas extra.

Ejemplos:

-Red Hat: Sistemas Operativos Fedora y Red Hat
Fedora: Gratuito y sin soporte.

Red Hat: De pago y con soporte.



-MySQL: Licencia dual.

CONSULTORÍA Y PROYECTOS

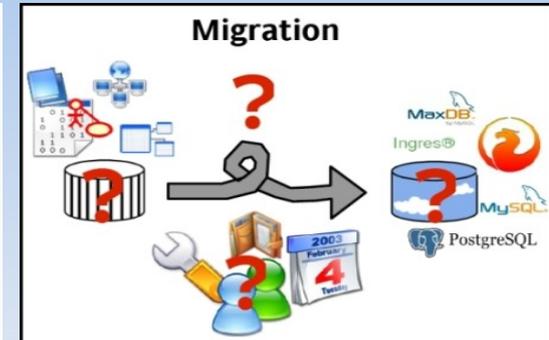
Aprovechan la libertad 3 del Software Libre: *“la libertad de mejorar el programa y hacer públicas las mejoras a los demás, de modo que toda la comunidad se beneficie.”*

Al usar software ya existente, se ahorran costes de licencias y **tiempo**.



CONSULTORÍA Y PROYECTOS

Tipos:



Consultoría sobre software libre.

Migración a código abierto.

Desarrollos “internos” para posterior venta.

Desarrollos a medida.

Adaptar o ampliar SW existente.

CONSULTORÍA Y PROYECTOS

Ejemplos:



Brasil ahorro US\$ 167,8 millones por migrar a Software Libre.

Migración masiva a GNU/Linux en la ciudad de Munich, Alemania.

Migración de la gendarmería francesa a GNU/Linux

CONSULTORÍA Y PROYECTOS

Ejemplos:



Telefónica: Brinda soporte en OpenOffice 3 a las empresas que utilicen dicho SW.

Cedega: Modificación del Wine, pero más orientado a juegos.

Canonical: Ofrece consultoría a OEMs y desarrolladores de hardware.

INSTALACIÓN, INTEGRACIÓN Y SOPORTE

- Instalación de SO y/o aplicaciones.
- Integración de sistemas código abierto con propietarios.
- Soporte a cualquier nivel.

INSTALACIÓN, INTEGRACIÓN Y SOPORTE

Generalmente las empresas existentes en software libre son propias en cada país. Como estas empresas son nacionales las divisas se quedan en el país que adopto la medida. En el caso del software privativo, el dinero proveniente del soporte y mantenimiento se va a la empresa propietaria del producto, generalmente de otro país



FORMACIÓN

- Uso de SO o aplicaciones libres.
- Formación personalizada a empresas.



FORMACIÓN

Ejemplo:

Cuando las empresas migran a software libre, generalmente por temas de licencia, se necesita personal que capacite al personal, ya que estas herramientas con nuevas para el uso de ellos.



CONCLUSIONES

No es recomendable utilizar el termino “gratis” para referirse a Software Libre.

Existen diferentes maneras de poder ganar dinero con el Software Libre.

Si bien el Software Propietario tiene años en el mercado(ejem: Microsoft), es solo cuestión de tiempo de que el Software Libre gane influencia en el mercado.

GRACIAS

***Visitenos en:
www.sanmarcux.org***